**Путеводитель по коммерциализации**

**Тренинг «Развитие предпринимательства»**

**Руководство: от идеи к рынку**

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере и CRDF Global предоставляют возможность победителям программы У.М.Н.И.К принять участие в программе по развитию предпринимательских способностей, который состоит из следующих элементов:

1. **Онлайн курс** в котором участники смогут преобразовать их изобретение в продукт/услугу, разработать бизнес модель, определить потенциальных клиентов и источники финансирования.
2. **Трехдневный интенсивный тренинг** в который пройдут лучшие участники онлайн тренинга. В последний день интенсивного тренинга, участники смогут представить их идеи инвесторам и экспертам во время питч-конкурса, а также получить грант на поездку в США.
3. **Грант на поездку в США** предоставит участникам возможность посетить лучшие стартап мероприятия в Кремниевой Долине, Бостоне, Нью-Йорке и Вашингтоне

Онлайн курс «Путеводитель по коммерциализации технологий» разработан CRDF Global и профессорами из Массачусетского Института Технологий и включает в себя 4 модуля по основным стадиям коммерциализации технологий. Каждый модуль состоит из лекций, видео презентаций, вебинаров с экспертами по предпринимательству и интеллектуальной собственности, домашних заданий. Во время тренинга каждый участник также получит возможность индивидуально работать с высоко квалифицированным ментором.

**Во время курса участники научатся:**

* Быстро и эффективно представлять их технологию потенциальным инвесторам и партнерам;
* Определить пробелы над которыми необходимо работать перед тем как вывести продукт/услугу на рынок;
* Начать первоначальную работу по развитию бизнеса;
* Подготовить убедительные материалы для потенциальных инвесторов, партнеров и клиентов, которые могут быть использованы в процессе коммерциализации.

Даты проведения онлайн тренинга: 12 Мая – 11 Июля, 2014.

Заявки на участие могут подать обладатели гранта «У.М.Н.И.К.», заполнив анкету по ссылке: <http://www.learn2start.org/#!apply/c1bka>. Заявки будут приниматься до 1 мая, 2014.

Дополнительную информацию о тренинге можно получить по адресу <http://www.learn2start.org> или связавшись с нами tedp@crdfglobal.org .

**Commercialization Pathfinder**

**Развитие предпринимательских навыков**

**Ваш проводник от идеи до ее реализации на рынка**

**В рамках курса Вы научитесь:**

Четко излагать свои идеи потенциальным партнерам и инвесторам;

Выявлять недостатки концепции, которые необходимо устранить прежде чем расширять сегмент рынка;

Участвовать на начальном этапе бизнес-развития Вашей технологии;

Предоставлять Вашим потенциальным партнерам, инвесторам и клиентам информацию и материалы, которые помогут Вам в коммерческой реализации Вашей идеи.

**Модуль 1: Утверждение идеи**

**Инновационная экосистема**

**Оценка концепции**

**Потребители**

**Конкуренты**

**Динамика развития рынка**

**Интеллектуальная собственность**

**Создание собственной технологии vs. покупка лицензии**

**Модуль 2: План реализации**

**Документация**

**Рабочее резюме**

**Бизнес-план**

**Команда**

**Операционная группа**

**Консультирующий совет**

**Совет директоров**

**Модуль 3: План информационной работы**

**Финансовое партнерство**

**Венчурный капитал/Привлечение крупных инвесторов**

**Стратегии**

**Государственные органы/другое**

**Потребительский сегмент**

**Внутренние и внешние связи/коммуникации**

**Модуль 4: Реализация**

**Командная динамика**

**Расстановка приоритетов**

**Вехи (управление проектами)**

**Ключевые моменты**

Данный онлайн курс был разработан Американским фондом гражданских исследований и развития и профессорами Массачусетского Технологического Института Валом Ливада и Джосефом Хадзима, и предлагается в партнерстве с ФСР МП НТС.

Курсы состоят из 4 модулей, которые охватывают ключевые этапы коммерческой реализации технологической продукции. Каждый модуль включает в себя курс лекций с материалами для чтения, видео-презентации, онлайн вебинары с экспертами мирового уровня в сфере предпринимательства и защиты интеллектуальной собственности, домашние задания с **peer-to-peer grading component.** Дополнительно каждый участник в течение курса получит возможность консультироваться со своим личным наставником.

Курс дает возможность участникам превратить их идею в реальный коммерческий продукт или услугу, а также получить ответную реакцию от конечного потребителя. Используя полученные результаты, участники смогут развить бизнес-модель, определить потенциальных потребителей, клиентов и источники финансирования на начальном этапе проекта.

Участники, успешно закончившие курс, получат сертификат Американского фонда гражданских исследований и развития и ФСР МП НТС. Двадцать участников, показавших лучшие результаты, получат возможность принять участие в трехдневном интенсивном тренинге, на котором получат возможность представить свои технологии и получить грант на посещение выставок старт-апов в США: Силиконовая долина, Бостон, Нью-Йорк и Вашингтон.

**После завершения подготовки участники получат основную документацию, необходимую для бизнес-планирования, налаживания связей с партнерами и формирования компании.**